

EL CUBO DE RUBICK

De toda la vida de Dios, en esta Santa casa más conocida como LA CAM, el funcionamiento del sistema de incentivos, ha sido un verdadero galimatías.

Una Oficina / Gestor tiene que crecer, X mil € al trimestre.....BIEN!, ponen en marcha sus mejores armas comerciales, llaman, visitan, hacen el pino puente con doble tirabuzón lateral captan clientes y dinero nuevo, compensan el dinero que los clientes se llevan y.....¡¡¡TACHÁAAAANNNN!!!! ¡¡¡Consiguen el objetivo!!! Tanto captado menos tanto "fugado" = Objetivo cumplido, ¿no?

¡¡PUES NO!!

Porque si el dinero ha entrado el último día, el saldo medio no cuadra y te penaliza, se recibe hoy con valor pasado mañana cuenta la fecha de la operación, no la fecha valor y si el cliente es de Villabollulos y no de tu oficina te cuenta a ti o a la otra oficina o al revés o ni Dios sabe a quién.

¿Y el IPT? ¿Qué me dicen del cálculo de IPT? No solo hay que recobrar a los morosos sino hacerlo antes de que la luna cambie de ciclo porque sino en vez beneficiarte el recobro conseguido el IPT te penaliza.....

Total que hay que cumplir los objetivos, vender, ser comerciales, gestionar a los clientes y sus CRM's, captar, contratar, fidelizar y además..... controlar que el dinero entre hoy y no mañana y que además sea en una cuenta y no en otra y que el sistema no "pete" y no me cuente y que a nadie se le ocurra hacer una reasignación automática que mande a los clientes a la oficina de Rusia y que el moroso pague no cuando pueda sino ayer y que, y que, y que..... **¿Y QUÉ MÁS?????**

Pues que hay que conseguir el 99,999999999999 % del objetivo para que te den 4 de los 1.000 puntos que se pueden conseguir porque si no, es como si no hubieras currado en todo el trimestre.....y todo ésto para intentar cobrar una miseria que si la Zona no entra igual tampoco cobras.

Señores, los compañeros son unos verdaderos profesionales y tienen más paciencia que el Santo Job. Su trabajo NO ES descifrar un galimatías imposible.

¡Es más fácil hacer el Cubo de Rubick que entender cómo funciona el sistema de incentivos de la CAM!

EXIGIMOS CLARIDAD, TANTO HACEMOS TANTO CONSEGUIMOS

ASÍ DE FÁCIL

BOLETÍN DE AFILIACIÓN

Nombre y apellidos _____
Caja _____ Centro de trabajo _____
Teléfono de contacto _____ e-mail personal _____

Envíalo por valija a la Sección Sindical de CC.OO. en la CAM

Avda. Alcalde Lorenzo Carbonell, 27. 03007- ALICANTE –tel.: 965 10 54 62
C/ Corazón de María, 70 /entrepanta. 28002 - MADRID –tel.: 915 10 58 16
Avda. Fernando el Católico, 14. 46008-VALENCIA -tel.: 963 91 46 61



*federación de servicios
financieros y administrativos*